

Business Development Manager (f/m/d)

Workload: 100% / place of work: Zurich

Job Description

In this position, you will be responsible for the further development and expansion of new business partnerships and the customer portfolio. Therefore, we need someone who has worked in different areas with managerial and development experience. The core task is to develop national and international markets.

Your duties and responsibilities include the following:

- You will develop and be responsible for local and global partnership strategies to set up and expand our services
- You establish and maintain partnerships with companies in diverse sectors according to the needs of the company
- Constant further development of the customer portfolio
- Participation in trade fairs, events, and networking events
- Create and manage gathering and networking events
- Development of own ideas and participation in various internal and external projects
- Analysis of the potential in the national and international market
- Create and lead a team for these purposes

Your profile:

- Minimum requirement is to have a master's degree from a university or equivalent
- You have a minimum of ten years of experience in managerial positions, in business development including your own businesses
- You are a winning personality with good communication and negotiation skills
- Analytical skills and networked thinking, high degree of empathy, great independence, and customer orientation
- Strong leadership skills with a team-oriented approach
- Proven competence in achieving goals with teams with the ability to motivate people
- You speak fluently English, Albanian, Turkish, Macedonian, Serbian, and Bulgarian
- You can communicate in one of the official languages of Switzerland, if not, willing to learn in the process
- Willing to learn new skills

What to expect:

An independent and responsible job in a future-oriented company with progressive employment conditions and a dynamic environment. We offer you an open and direct corporate culture.

Application:

Please send a single .pdf file with a letter of interest and a CV to info@isobelgmbh.ch.

Only the shortlisted candidates will be contacted for an interview and further necessary documentation.

Business Development Manager (w/m/d)

Auslastung: 100% / Arbeitsort: Zürich

Jobbeschreibung

In dieser Position verantworten Sie den weiteren Auf- und Ausbau neuer Geschäftspartnerschaften und des Kundenportfolios. Daher brauchen wir jemanden, der in verschiedenen Bereichen mit Führungs- und Entwicklungserfahrung gearbeitet hat. Kernaufgabe ist die Erschließung nationaler und internationaler Märkte.

Zu Ihren Aufgaben und Verantwortlichkeiten gehören:

- Sie entwickeln und verantworten lokale und globale Partnerschaftsstrategien zum Auf- und Ausbau unserer Services
- Sie knüpfen und pflegen Partnerschaften mit Unternehmen unterschiedlicher Branchen entsprechend den Bedürfnissen des Unternehmens
- Ständige Weiterentwicklung des Kundenportfolios
- Teilnahme an Messen, Events und Networking-Events
- Erstellen und verwalten Sie Sammel- und Networking-Events
- Entwicklung eigener Ideen und Teilnahme an diversen internen und externen Projekten
- Analyse des Potenzials im nationalen und internationalen Markt
- Stellen Sie zu diesem Zweck ein Team zusammen und leiten Sie es

Dein Profil:

- Mindestvoraussetzung ist ein Master-Abschluss
- Sie haben mindestens zehn Jahre Erfahrung in leitenden Positionen, in der Geschäftsentwicklung einschließlich Ihres eigenen Unternehmens
- Sie sind eine gewinnende Persönlichkeit mit guten Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Analytische Fähigkeiten und vernetztes Denken, hohes Maß an Empathie, große Selbstständigkeit und Kundenorientierung
- Starke Führungsqualitäten mit einem teamorientierten Ansatz
- Nachgewiesene Kompetenz im Erreichen von Zielen mit Teams mit der Fähigkeit, Menschen zu motivieren
- Sie sprechen fließend Englisch, Albanisch, Türkisch, Mazedonisch, Serbisch, Bulgarisch
- Sie können sich in einer der Amtssprachen der Schweiz verständigen, falls nicht, bereit dazuzulernen
- Bereit, neue Fähigkeiten zu erlernen

Was zu erwarten ist:

Eine selbstständige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit fortschrittlichen Anstellungsbedingungen und einem dynamischen Umfeld. Wir bieten Ihnen eine offene und direkte Unternehmenskultur.

Anwendung:

Bitte senden Sie eine einzelne .pdf-Datei mit Motivationsschreiben und Lebenslauf an info@isobelgmbh.ch.

Nur die in die engere Wahl gekommenen Kandidaten werden für ein Vorstellungsgespräch und weitere erforderliche Unterlagen kontaktiert.